ROSSUM FINN

Wie FINN den scheinbar unüberwindbaren Berg an Eingangsrechnungen bezwang: Behebung von Rechnungs Engpässen, Reduzierung von Fehlern und Steigerung der Teamzufriedenheit.

Fabian Brossok, Product Manager, Finance Products, FINN **Árpád Deák**, Senior Director of Sales, Rossum

Drafted structure

- Intro 1 min
 - Who is Arpad
 - Outline of the Masterclass
 - Challenging question
- About Rossum 2 min
 - What are the usual pain points we solve
 - How it works
- About FINN (who is Fabian, what does FINN do) 2 min
- Case study 8 min
 - What was the challenge facing FINN? (2 min)
 - How did Rossum help FINN solve it? (4 min)
 - What are the outcomes? (2 min)
- Key takeaways 2 min

Über Rossum



\$110m

Höchste Series A Invest in Zentraleuropa von General Catalyst und Top angel investoren (Mulesoft Gründer, UiPath angels) 300+

Kunden, darunter blue-chip Fortune 500 (z.B. Siemens, Bosch, VF Corporation) oder auch Celonis.

187

Mitarbeiter weltweit



5

Büros (Tschechien, UK, USA, Spanien, Luxemburg)

Kundenziele erreichen

Durchschnittliche Zeitersparnis von 82 % bei Hunderten von Kunden



Übliche Herausforderungen mit veralteten OCR-Lösungen

Veraltete OCR-Technologie auf Basis von Vorlagen, nicht lernfähig

Die Genauigkeit bezieht sich nur auf ein in der OCR-Plattform erkanntes Feld

Wenn Sie Hilfe benötigen... gibt es keine Rossum Al gewährleistet eine präzise Datenextraktion, selbst wenn sich das Dokumentenlayout ändert, und lernt kontinuierlich mit jeder Eingabe eines Menschen dazu.

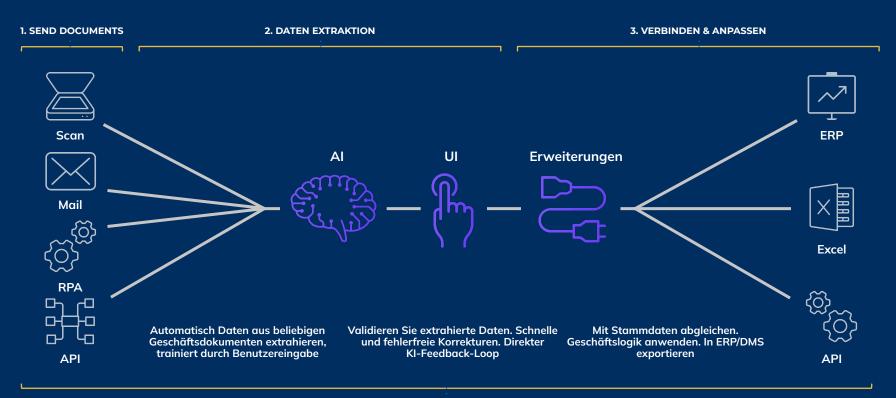
Rossum liest Dokumente präzise, unabhängig von Stil oder Format, ohne dass neue Vorlagen erstellt werden müssen. Dies gewährleistet eine reibungslose Integration in Ihr bestehendes ERP-System.

Rossum ist eine cloudbasierte Plattform und verspricht eine einfache Implementierung sowie nahtlose Aktualisierungen. Unser Kundensupport-Team erreicht auf der G2-Bewertungsplattform eine Bewertung von 9,3 von 10 Punkten.

Wie funktioniert Rossum

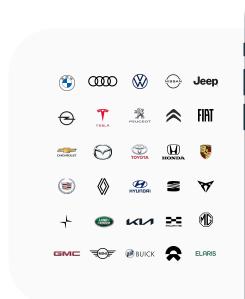
Eine End-to-End-Plattform für die Dokumentenautomatisierung

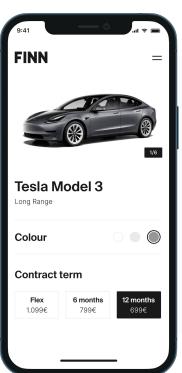




FINN, führender Anbieter von Auto-Abo´s

- Riesige Auswahl von 30+ OEMs
- Pures E-Commerce-Einkaufserlebnis
- in Deutschland und USA tätig





Die Herausforderung: "Es kommen einfach zu viele Dokumente rein!"

- 1. Erhöhter manueller Aufwand für die Buchhaltungsabteilung aufgrund der steigenden Anzahl von Rechnungen (durchschnittlich 5 Rechnungen während des Abonnements)
- 2. Dezentrale AP-Prozesse führen zu Reibungsverlusten und Redundanzen
- 3. Eine Vielzahl unterschiedlicher Serviceanbieter mit unterschiedlichen Layouts

Wie können wir die manuelle Bearbeitungszeit einer Eingangsrechnung reduzieren?

Die Lösung: Prozesse optimieren, Skalierung maximieren

Minimum Viable Product

Ziel: anfängliche Annahme validieren

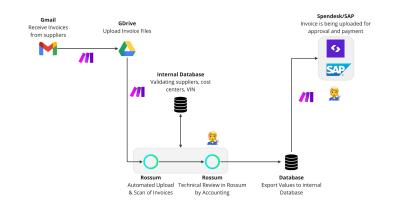
- **1.** Geringer Umfang: Konzentration auf einen Dokumententyp
- 2. Einfacher Prozess für User onboarding
- **3.** Vollständig implementiert mit einer Low-Code-Lösung (Make)



Aktuell vorhandene Lösung

Ziel: Implementierung eines skalierbaren AP Prozesses

- 1. Ein zentralisierter Eingabeprozess (Gmail)
- **2.** Erweiterung der Benutzeroberfläche um zusätzliche Funktionen (VIN-Validierung)
- 3. Integration mit SAP® und Spendesk



Rossum's Intelligente Dokumentenverarbeitung in action



Das Ergebnis: betriebliche Effizienz, Genauigkeit, Mitarbeiterzufriedenheit

Rossums überlegene OCR-Technologie, benutzerfreundliche Benutzeroberfläche, einfache Integration und reaktionsschneller Support halfen FINN, seine Engpässe bei Eingangsrechnungen zu beseitigen.

- Effizienzsteigerung → 71 % Zeitersparnis pro Dokument bei einer durchschnittlichen Validierungszeit von 22 Sekunden pro Dokument
- Verbesserte Datenqualit\u00e4t\u00e4 \u00fcber 90 % Genauigkeit innerhalb von 6 Wochen nach der Implementierung von Rossum, die Validierung von Fahrgestellnummer und Nummernschild erfolgt w\u00e4hrend der Datenextraktion
- Höhere Mitarbeiterzufriedenheit → Anpassbare und benutzerfreundliche UI

Erkenntnisse:

- Konzentration auf einen kleinen Bereich und in weiterer Folge Rollout auf andere Anwendungsfälle
- Je genauer die Eingabedaten, desto besser das Ergebnis
- Nehmen Sie sich Zeit für die Schulung der Benutzers (insbesondere während der Schulung).

Key takeaways

2 min - Arpad to sum up and reinforce the key takeaways from the Masterclass Show some overall numbers z.B.

84.7%

Average time saved

365%

Median customer ROI

3.87B

Keystrokes saved per year

ROSSUM FINN

Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit