

IHRE GLASKUGEL

Wie Sie einen Liquiditätsengpass Wochen vorher sehen — und nicht erst, wenn das Geld fehlt.

Für Geschäftsführer im Mittelstand: ein Management Cockpit aus den Daten, die längst in Ihren Systemen liegen.

Ole Hartmann, CEO

Perspicuum Solutions GmbH



4,2 Mio. € Pipeline. Und trotzdem wird das Geld knapp.

4,2 Mio. €

Vertriebspipeline

vs.

Liquiditätsengpass

in wenigen Wochen



Wie kann beides gleichzeitig stimmen?

Die Zahlen fehlen nicht. Sie liegen nur getrennt voneinander.



Vertrieb

Pipeline & Aufträge



Produktion

Kapazitäten



Einkauf

Kosten



Finanzen

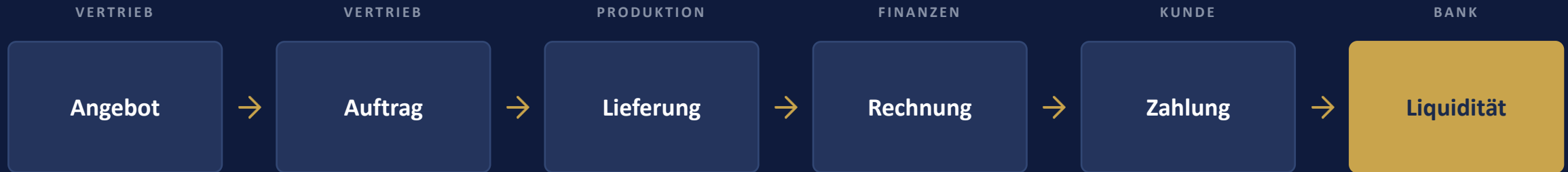
Zahlungen & Rechnungen



Jeder sieht seinen Teil. Niemand sieht die ganze Kette.

Was heute getrennt betrachtet wird, hängt finanziell zusammen.

Eine Kette, in der jedes Glied den Zeitpunkt des nächsten bestimmt.



Erst wenn diese Kette zusammengerechnet wird, entsteht eine belastbare Vorschau.

Jede Verzögerung am Anfang verschiebt den Geldeingang am Ende — und damit den Punkt, an dem es eng wird.

Wenn die Kette fehlt, entstehen vier typische Probleme.



Engpässe werden zu spät sichtbar



Pipeline wird mit Umsatz verwechselt



Zahlungseingänge werden zu früh eingeplant



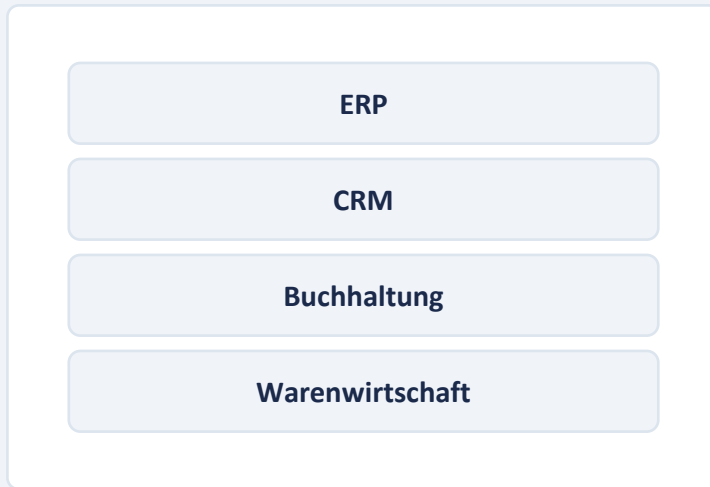
Kosten fallen erst im Jahresabschluss auf



Sie reagieren, obwohl Sie eigentlich vorausplanen müssten.

Ein Management Cockpit verbindet diese Informationen.

01 VERBINDEN



02 ZUSAMMENFÜHREN



03 VORAUSRECHNEN



13 Wochen für die Liquidität, bis zu 12 Monate für die Planung.

Wie viel von 4,2 Mio. € Pipeline wird wirklich Umsatz?

4,2 Mio. €

Angebotsvolumen

2,9 Mio. €

nach Abschlusswahrscheinlichkeit

– 1,3 Mio. €

2,4 Mio. €

realistisch erwartete Aufträge

– 0,5 Mio. €

1,9 Mio. €

im Zeitraum lieferbar

– 0,5 Mio. €



Mit 1,9 Mio. € können Sie planen. Nicht mit 4,2.

Umsatz ist noch kein Geld auf dem Konto.

1 · WIE VIEL WIRD BEZAHLT

1,9 Mio. €

Umsatz im betrachteten Zeitraum

– 0,6 Mio. € noch nicht im Zeitraum bezahlt

1,3 Mio. €

davon im Zeitraum auf dem Konto

2 · WANN WIRD BEZAHLT

+ 19 Tage



1,3 Mio. € statt 1,9 Mio. € — und 19 Tage später.

Jede Buchung. Und jede Ausgabe der nächsten 12 Monate.

Gebucht, absehbar, angepasst — alles in derselben Kalkulation.



Alles Gebuchte

Jede erfasste Buchung bis zum heutigen Tag.



Alles Absehbare

Jede erwartete Ausgabe der nächsten 12 Monate.



Strategische Anpassung

Erwartete Ausgaben passen Sie mit Augenmaß an.

ADD-ON

Einsparanalyse

- Auffälligkeit und Maßnahme
- Verantwortlicher und Betrag
- Einzelentscheidbar

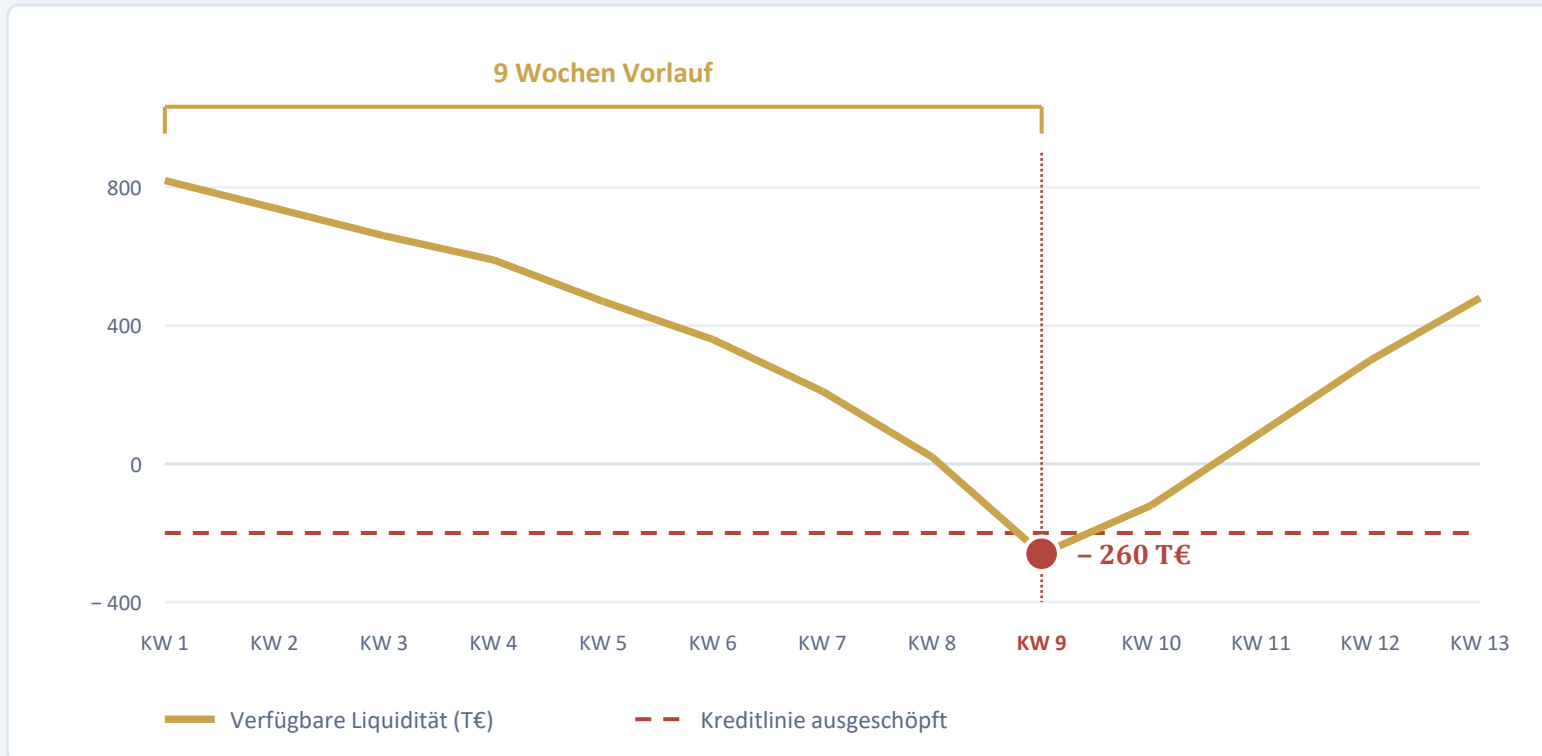
63.700 € p. a.

Alle drei Schritte aktualisieren sich in Echtzeit — nicht erst zum Monatsabschluss.



Die Kalkulation kennt nicht nur, was war — sondern auch, was kommt.

Und plötzlich sehen Sie den Engpass 9 Wochen vorher.



WOCHE 9

- 260 T€

9 Wochen Zeit, um zu reagieren.

Was jetzt möglich ist

- Kreditlinie rechtzeitig anpassen
- Rechnungen früher stellen
- Investition verschieben

Aus Zahlen werden Entscheidungen.



Liquidität

Reicht das Geld?



Umsatz

Was kommt wirklich?



Planung

Wo stehen Sie in 12 Monaten?



Steuerung

Wo müssen Sie heute reagieren?



Nicht mehr erklären, was war. Früher sehen, was kommt.

Ihre Systeme bleiben. Das Cockpit kommt dazu.

01

Systeme prüfen

Bestandsaufnahme der vorhandenen Daten.



02

Daten anbinden

Ohne Eingriff in Ihre Systeme.



03

Cockpit aufbauen

Die Kette wird durchgerechnet.



04

Live gehen

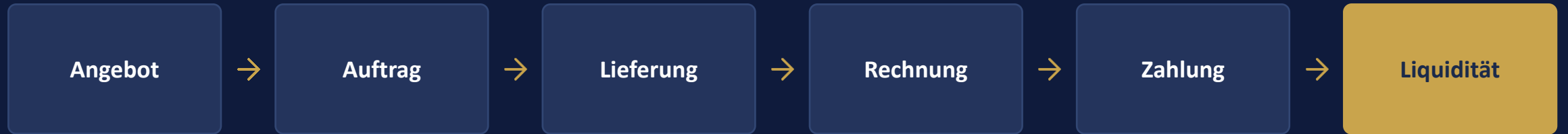
Sie steuern damit im Tagesgeschäft.



Erste nutzbare Ergebnisse nach 4 Wochen, nicht nach Monaten.

Ihre Glaskugel gibt es.

Sie heißt **Management Cockpit** — und rechnet Ihre Kette durch.



Cockpit-Check

30 Minuten · kostenfrei

Der erste Blick hinein: Wir prüfen gemeinsam, welche Zahlen bei Ihnen bereits vorliegen und was ein Management Cockpit daraus vorausrechnen kann.



Termin buchen

Oder sprechen Sie uns an **Stand C4** an.